

株式会社ファロ・コンサルティング

宿泊業・小売業 事業部

- ・ 戦略・マーケティング導入 経営改善・事業再生・業務改変

- ・ 事業規模別 費用・料金表

- ・ ※ご希望があれば案件ごとのお見積りも可能です。

- ・ 2023年4月現在／表示価格はすべて消費税（込）

- ・ ■資料内区別：単館・単店舗売上■

- ・ A：年商3億円未満（個人事業のみ） B：年商10億円未満 C：年商10億円以上

- ・ ※1館・1店舗想定であり、グループ複数まとめた場合は別途お見積り致します。

- ・ 〒111-0032 東京都台東区浅草5-5-7-801

- ・ HP：<http://faro-cc.com>

- ・ e-mail：t-teshigahara@faro-cc.com

- ・ TEL：[050-5435-4377](tel:050-5435-4377)



ファロ・コンサルティング プラン一覧

■ 戦略・マーケティング導入を初めてお取引いただく法人の皆様へ

【聞き放題・相談し放題】 宿泊・小売・飲食業の【販促・集客・営業活動】について何でも相談し放題プラン

【戦略・マーケティングの現状分析】 御社の【販促・集客・営業活動】改善点や課題を可視化します。

■ 経営改善・事業再生・業務改変を目的とした 戦略・マーケティング 活用のコンサルティング支援経営参加をご検討の皆様へ

【戦略・マーケティング 活用】 経営改善・事業再生・業務改変コンサルティング（随時）／単発相談型・随時相談型

【戦略・マーケティング活用】 経営改善・事業再生・業務改変コンサルティング（定期セッション）／随時訪問型月○日訪問型

【戦略・マーケティング導入】 経営改善・事業再生・業務改変プロジェクト（経営参加）／業務実践型

■ 教育支援をご検討の皆様へ

【戦略・マーケティング導入】 従業員・マネージメント層教育（セミナー型/単発）／1日～連続3日

【戦略・マーケティング導入】 従業員・マネージメント層教育（研修/カリキュラム運営）／月次2回～3回×3ヶ月～6ヶ月



【聞き放題・相談し放題】

宿泊施設・小売・飲食店

聞き放題・相談し放題プラン

各種改善・問題解決／オンライン随時相談型

【販促・集客・営業活動の聞き放題・相談し放題】

1人／館：月額 33,000円（税込）

- **開始時期：**希望日から1か月間。
※管理の都合上、月間28~31日関係なく翌月の開始日前日まで。
※自動更新ではありません、期間内に翌月分振込が無ければ終了です。
- **再度利用：**可能。更新終了後も、必要時だけまた申込可能です。
- **利用内容：**1人／館・店。グループや複数人利用は別途見積。
- **支払方法：**開始希望日前日までにお振り込みください。

※チェーン店・コンサルティング支援の場合は別途見積致します。ご相談下さい。

【販促・集客・営業活動のスポットでのご相談】

1人／館・店：5,500円（税込）／時間

- 前日までに相談内容をお送り下さい。
- 相談項目の優先順に回答、1時間で打ち切りです。
- 前日までに1時間分をお振り込み下さい。
- 1企業1回までのご利用です。

■【販売の現状を可視化プラン】

自館・自店の現状（ターゲット・競合・市場）を可視化します。

【訪問インタビュー及び対面で点検】して「可視化」

A:110,000円 税込

B:137,500円 税込

C:165,000円 税込

※規模、調査範囲により変動。交通費別途ご負担。

■ 事前に売上に直結する集客・販促状況・営業関連の情報をお預かりして、更に内部へのインタビュー・外部環境収集から売上に直結する集客・販促状況・営業関連の情報をお預かりしてマーケティング・戦略専門家ならではの分析方法で分析を行い改善点をレポートをお届け・内容をオンラインで解説します。

■ 事業規模により料金は変動します。ご相談ください。

【オンラインインタビューで「可視化」】

全館共通:33,000円 税込

※1時間の料金。最低1時間～

■ 売上に直結する集客・販促状況・営業関連の情報をお預かりして、マーケティング・戦略専門家ならではの分析方法で分析を行い、解説しながらその都度アドバイスいたします。

■ 会話で主な解答を行います。解説をスムーズにするための簡単なレポートをお送りすることもあります。

■ 最低1時間～

超過時間分は33,000/1Hの計算を基に、15分単位でタイムチャージ制です。

【プラン共通】

- ・このプランは改善施策を行う際、最初に行う「改善点の可視化」チェックを単体で提供します。
- ・機密保持契約を契約時に締結させていただきます
- ・今までになかった視点・視座で経営全体が新たに見える化できます。

【訪問での「見える化」】

- ・当社目線で必要を感じる改善点をまとめ上げ、レポートを作成します。
- ・貴社の改善点が一覧として「可視化」します。
- ・このリストを元に、ご自身で経営、事業、集客、営業などの改善や改良を独自で行うことができる企業に最適です。



聞き放題・相談し放題プランは、**宿泊施設・小売・飲食店の販促・集客・営業活動**に関することを「**いつでも、何回でも**」ご相談いただけます。

問題解決や疑問解消に、徹底して寄り添います。

一ヶ月間利用できる「**宿泊・小売・飲食市場の販売の相談役**」とお考え下さい。

- ・ご相談は、オンライン／電話／LINE／メール など、様々な方法が可能です。
- ・土日祝以外の 9:00 ~ 18:00で受け付けます。メール・SNS・DMはいつでも結構です。緊急相談時は時間外でも電話／LINEで受け付けます。
- ・原則として24時間以内に回答しますがクライアント対応時や視察等の場合はお時間いただく場合がございます、返信予定日時をお知らせします。
- ・基本的に、他に費用は必要ありません。ご要望により、当社が書籍購入などの必要があれば、実費をご負担下さい。
- ・1ヶ月単位のご利用で、短期でも構いません。**自動更新もありません。次の更新日までに振込があれば継続、なければ終了です。**
- ・このプランは「問題や疑問の解決にアドバイス」というスタイルです。
コンサルティングなど、絶対的な解決策などのご相談は別途お見積り致します。



■ 経営改善・事業再生・業務改変 戦略・マーケティング 活用コンサルティング支援

オンライン スポットコンサル・（随時）コンサル

『オンライン』スポット・コンサルティング

※、ご利用は1企業1回のみご利用可能。

全企業 共通:11,000円（税込）

※訪問対応 55,000/日+交通費別途

- お客様の困ったにオンラインや・電話でアドバイス、こちらはコンサルティングですので、具体的な改善案などを提案致します。
- 1時間当たりのオンライン相談料金です。また最低1時間～、以降15分単位です。
- 事前に相談内容や問題点をメールでお送りください。
- 訪問の場合は移動時間を含めて1日とします。

※、宿泊が必要な遠方の場合は別途お見積り致します。

『オンライン』『随時』・コンサルティング

A・B・C : 88,000円 税込～

※相談し放題+改善案の提案

- 初期費用
A・B : 33000
C : 55000
- 月額費用:1人利用
A : 55000、B : 77000
C : 110000
- 「相談し放題プラン」との違いはこちらはコンサルティングですので、具体的な改善案などを提案致します。

【オンライン】スポットコンサル・随時コンサルの付帯事項

- 機密保持契約を契約時に締結させていただきますので事前の資料提出をお願い致します。
- 各種資料作成が必要な場合、別途お見積もりさせていただきます。
- 原則として6ヶ月契約、その後は半年ごとの更新です。



■ 経営改善・事業再生・業務改変 戦略・マーケティング 活用の【訪問型】コンサルティング支援

随時訪問型・月2日訪問型

【スポット訪問型】

A・B・C : 66,000円 税込~

※月額費用+時間費用+交通費別途

■ 初期費用

A・B:33,000 / C:55,000

■ 月額費用 A:16,500 /

B:33,000 C:55,000

■ 時間費用 (1時間料金/最低3時間~)

A:5,500 / B:7,700 / C:11,000

・ 交通費/宿泊費 別途ご負担ください。

【月2日訪問型+オフィスワーク】

A・B・C : 143,000円 税込~

※月2回または2日連続で1回/月+オフィスワーク

■ 初期費用

A・B:33,000 / C:55,000

■ 月額費用 A:110,000 /

B:220,000 C:330,000

・ 月2回または2日連続で対応します。

・ 交通費/宿泊費 別途ご負担ください。

訪問スポットコンサル・訪問型 コンサルの付帯事項

- ・ 基本的な改善課題解決期間の目安は6ヶ月間です。
- ・ 機密保持契約を契約時に締結させていただきますので事前の資料提出をお願い致します。
- ・ 浅草駅/羽田空港から貴社までの交通費を実費ご負担ください。
- ・ 各種資料作成が必要な場合、別途お見積もりさせていただきます。
- ・ 原則として6ヶ月契約、その後は半年ごとの更新です。



■ 経営改善・事業再生・業務改変 戦略・マーケティング 活用【プロジェクト】支援

経営企画、マーケティング実務参加でプロジェクトを推進致します。

【プロジェクト参加】

A・B・C : 363,000円 (税込) ~

■ 初期費用

共通:月額費用×10%

■ 月額費用 (別途見積:下記は下限金額とお考えください)

・ A・B:**330,000**円 ((経営企画・マーケティング部門長)

~ 別途見積 (CMO)

・ C:**440,000**円 (経営企画・マーケティング部門長)

~ 別途見積 (CMO)

・ 共通:月間4日以上勤務

※プロジェクト参加付帯事項

- ・ ご要望に合わせて (マーケティング部門長) ~ (CMO) を派遣。
- ・ 貴社スタッフと事業再生・業務改善を行います。
マネジメント層が1名増える状態となります
- ・ 原則1年契約、その後は単年ごとの更新となります。



■ 【戦略・マーケティング導入】従業員・マネージメント層 教育 セミナー型/単発・研修/カリキュラム運営

【セミナー型】

A・B・C : 60,500円 (税込) ~

- 初期費用 : 共通:費用×10%
- セミナー費用 (別途見積:カリキュラムより変動します下記は下限です。)

- ・ A : 55,000円~ ・ B : 77,000円~ ・ C : 880,000円~
- ・ 共通: 1日~連続2日間

セミナー形式で【戦略・マーケティング】の講習を行います。

- ・ 修得度合いの個人差については個人の復習などで補って頂きます。
- ・ 修得度合いの評価は行いません。

【研修/カリキュラムで運用】

A・B・C : 121,000円 (税込) ~

- 初期費用 : 共通:費用×10%
- セミナー費用 (別途見積:カリキュラム・研修参加人数により変動します下記は下限です。)

- ・ A : 110,000円~ ・ B : 154,000円~ ・ C : 176,000円~

・ 共通:月次2回程度×3ヶ月~6ヶ月の間でカリキュラムにより変動します。

カリキュラム運営形式で【戦略・マーケティング】の研修を行います。

- ・ 修得度合いの個人差については可能な限り事後の質疑応答などで補填します。
- ・ 修得度合いの評価を行い別途書面で提出させていただきます。